



■ オルガノのソリューション・ビジネス

今後の事業展開について

当社を取り巻く事業環境

- 産業全般 : 循環型社会の形成
環境規制強化・規制緩和
- エレクトロニクス : 設備投資の二極化
 - 高付加価値製品 (液晶、システムLSI) 日本
 - 大量生産型製品 (DRAM、HDD) 海外
- 電力 : 新規発電所建設の抑制、IPP
- 官公庁 : 膜浄水場の普及、PFI
- 一般産業 : 国内設備の老朽化と更新需要

■ 事業環境に対する当社の取り組み

- より安定した収益構造の確立
 - ソリューションビジネス (メンテ・ソフトサービス) の拡大
 - 機能商品事業の拡大
- 海外事業の拡大
 - 中国、台湾への集中投資
- 次世代事業の育成
 - エコ事業
 - 有価物回収、分離精製

ソリューションビジネスとは

- 顧客の課題を継続的に解決するサービス

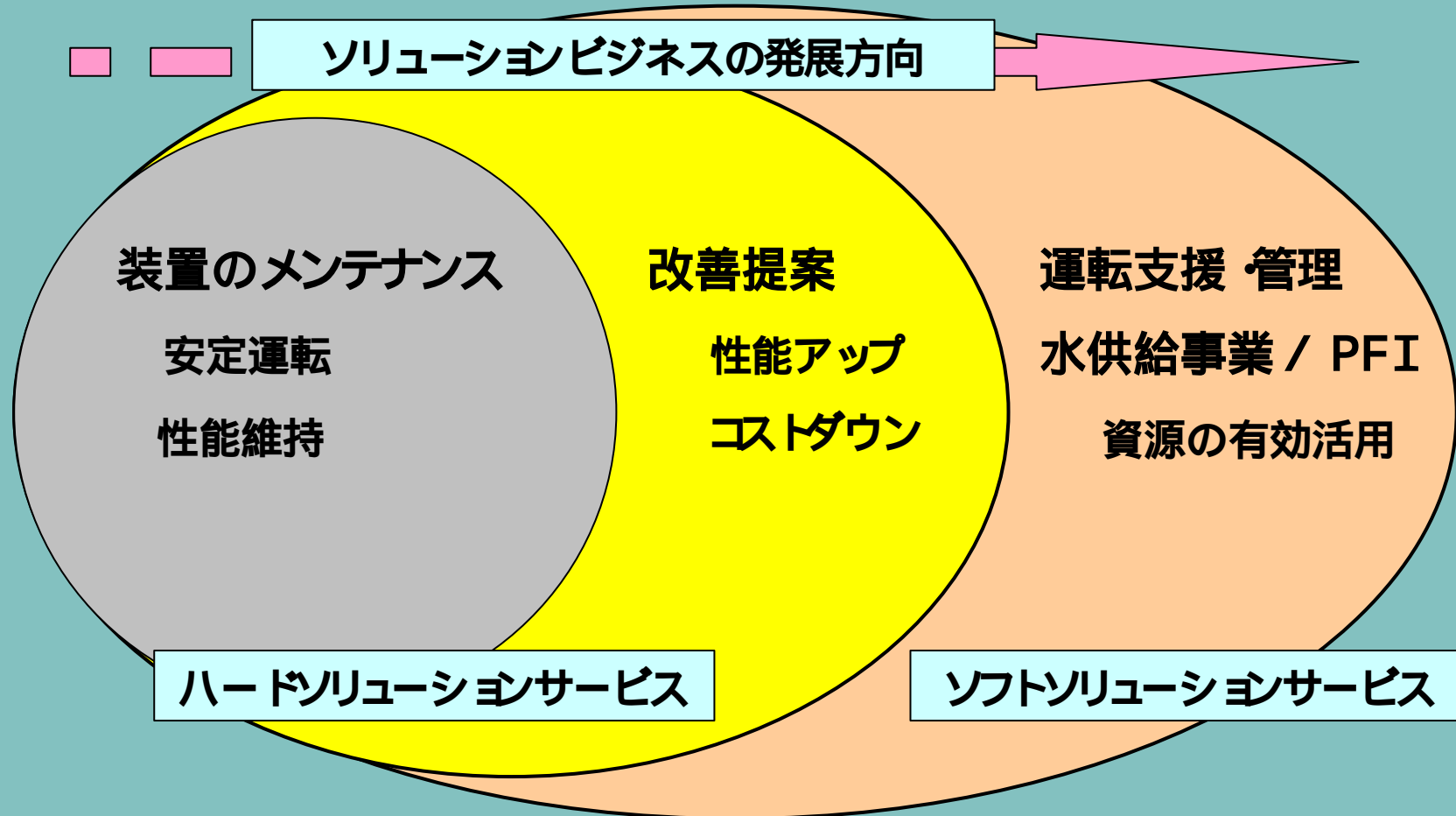
(当社においては)

ハードソリューションサービス

に分類

ソフトソリューションサービス

ソリューションビジネスの方向性

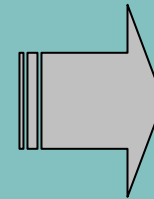


ハードウェアリノベーションサービス

〔提供価値〕

■ 納入装置のメンテナンスサービス

- オルガノネットワークによる
迅速・的確な対応



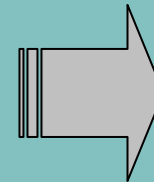
装置の機能維持

安定運転

トラブル回避

■ 装置の機能改善提案

- 新技術・商品の提案
汚泥減容化、水回収システム、
エコクリスタ、TM AH回収
ローカルリサイクルシステム etc



性能アップ

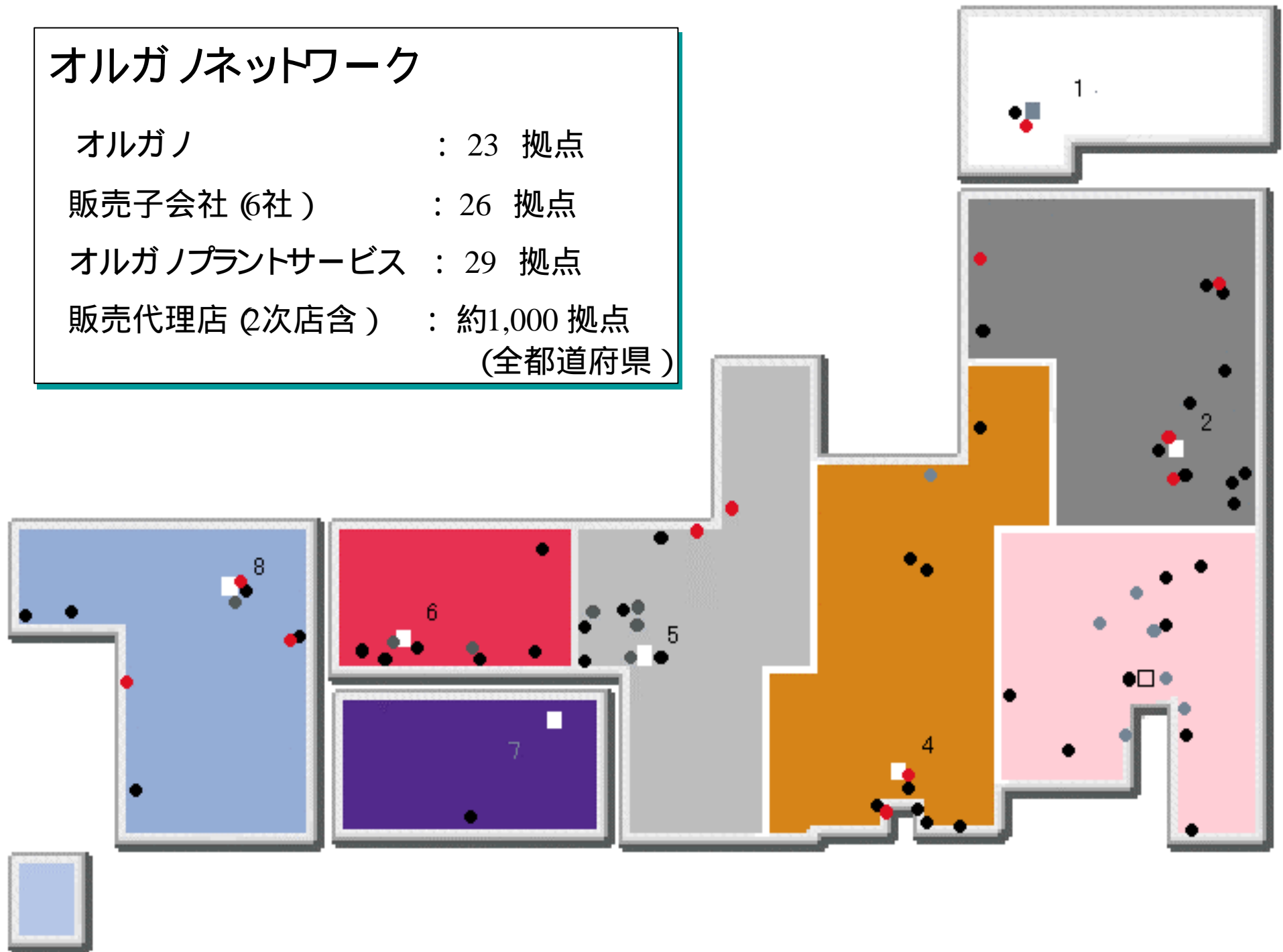
コストダウン

環境規制対応

有価物回収

オルガノネットワーク

- オルガノ : 23 拠点
- 販売子会社 (6社) : 26 拠点
- オルガノプラントサービス : 29 拠点
- 販売代理店 (2次店含) : 約1,000 拠点
(全都道府県)



■ ソフトソリューションサービス

■ 運転管理受託サービス

- 高性能センサーによる24H遠隔監視
- 豊富な経験による的確な管理

■ 水供給事業

- 使用量に応じた水処理コスト
- 顧客ニーズに応じた設備リース

■ 診断サービス

- 設備診断・コンサルティング
- 分析サービス (水質・土壌・環境ホルモン etc)

「提供価値」

設備の安定化・安全化

コストダウン

人材の有効活用

資金の効率運用

財務比率の健全化

■ ソリューションビジネス事業計画

■ 2004年3月期 計画 : 180億円

■ 2007年3月期 目標 : 250億円



計画達成の為の施策

- 顧客密着による競争の排除
 - オルガノネットワークの効率化・強化
- 差別化された商品・技術の提供
 - 独自技術開発
 - ハード+ソフトのパッケージ商品開発
 - コストダウン



Solution Provider
ORGANO

After maintenanceからAdvanced maintenanceへ

お客様に安心と信頼をご提供します